

## Devenir indépendant : Parcours

### Session du 2 mars au 30 mars 2026

Lundi 2 mars :	Devenir indépendant
Mardi 3 mars :	Les statuts juridiques
Vendredi 6 mars :	Marché et positionnement
Lundi 16 mars :	La prospection clients
Jeudi 19 mars :	Créer son pitch commercial
Mardi 24 mars :	Vendre son expertise
Lundi 30 mars :	Préparer ses missions

### Session du 27 avril au 2 juin 2026

Lundi 27 avril :	Devenir indépendant
Mardi 28 avril :	Les statuts juridiques
Lundi 4 mai :	Marché et positionnement
Jeudi 21 mai :	La prospection clients
Mardi 26 mai :	Créer son pitch commercial
Jeudi 28 mai :	Vendre son expertise
Mardi 2 juin :	Préparer ses missions

### Session du 02 septembre au 01 octobre 2026

Mercredi 2 septembre :	Devenir indépendant
Jeudi 3 septembre :	Les statuts juridiques
Lundi 7 septembre :	Marché et positionnement
Jeudi 17 septembre :	La prospection clients
Mardi 22 septembre :	Créer son pitch commercial
Jeudi 24 septembre :	Vendre son expertise
Jeudi 1 octobre :	Préparer ses missions

### Session du 28 octobre au 30 novembre 2026

Mercredi 28 octobre :	Devenir indépendant
Jeudi 29 octobre :	Les statuts juridiques
Lundi 2 novembre :	Marché et positionnement
Lundi 16 novembre :	La prospection clients
Vendredi 20 novembre :	Créer son pitch commercial
Mardi 24 novembre :	Vendre son expertise
Lundi 30 novembre :	Préparer ses missions

*We've got talents*